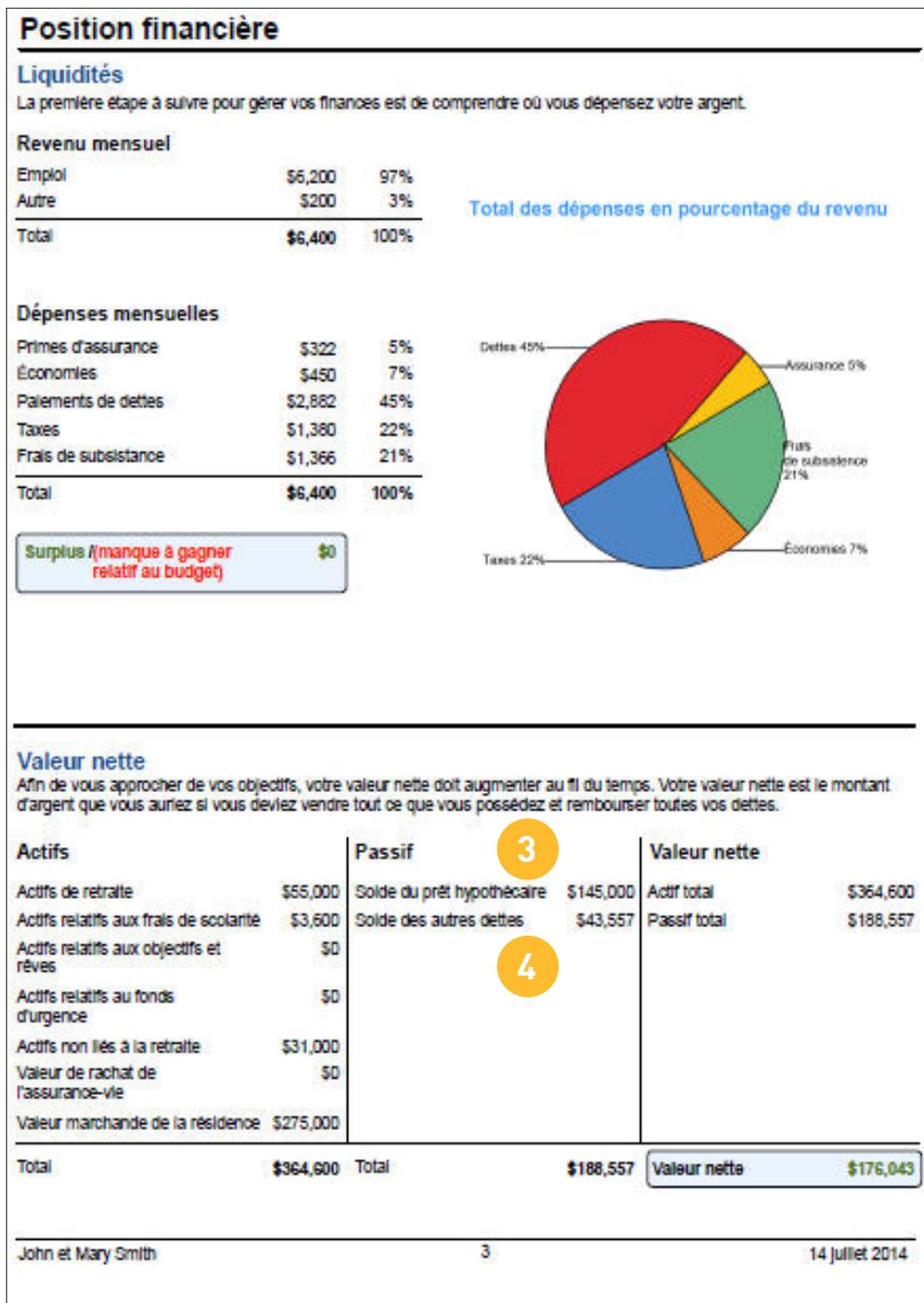


# Une recommandation de prêt SMART est-elle la bonne solution pour votre client?

## L'analyse des besoins financiers révèle tout



- 1 Revenu stable?
- 2 Propriétaire d'une maison?
- 3 Prêt hypothécaire existant?
- 4 Autres dettes?

**(Valeur marchande de la résidence x 80 %) – Solde de prêt hypothécaire = Potentiel de liberté financière**

À l'usage exclusif des représentants. Ne pas diffuser au grand public. L'analyse des besoins financiers illustrée ci-dessus est fournie à titre d'exemple seulement. Les prêts SMART sont accordés aux clients qui répondent aux critères de crédit de B2B Banque. Les prêts SMART sont offerts par B2B Banque. B2B Banque agit seulement à titre de prêteur dans le cadre du programme de prêt SMART. Elle ne donne pas de conseils de placement aux particuliers ou aux représentants. ®B2B Banque est une marque déposée de B2B Banque. ®Le prêt SMART est une marque déposée de la Compagnie d'Assurance-Vie Primerica du Canada et est utilisée sous licence.

640-08-155E (06/10/2014)